

PROJEKT BEMUTATÓ

Címzett: Hoga István részére

Tárgy: DigiTanár projekt ismertetése

Szlogen: XXI. századi iskolába járok

Oktatói-hallgatói kommunikációs szoftver, ahol a hagyományos képzések módszereit és általános eszköztárát leképezve, egy online oktatási szoftver jön létre. A szoftver minden oktatással foglalkozó vállalkozás és intézmény számára értékes lehetőséget biztosít a képzések megszervezésére és lefolytatására, költséghatékony módon. A szoftvert alkalmazó intézmények tananyagai és órarendjei a www.digitanar.hu portálon kerülnek összegyűjtésre. A szoftver értékesítése területileg korlátlan, az internet jellegéből fakadóan a nemzetközi bevezetéséhez minden feltétel adott.

Az online képzésekhez csatlakozhatnak a hallgatók, ahol webkamera és mikrofon segítségével távolról is követhető az előadás.

A projekt tárgya, tevékenysége:

A projekt tárgya a Digitanár oktatási és információs szoftver ill. a hozzá kapcsolódó portál értékesítése.

Alapvető üzleti modellek:

1. Az intézményi oktatást segítő eszköz:

Ebben az esetben a szoftver iskolák számára kerül telepítésre, aminek segítségével képessé válik az intézmény az interneten keresztül is órákat tartani, a hagyományos oktatás eszköztárának megtartásával. A szoftvert megvásárló iskolák egy portálon kerülnek összegyűjtésre (csomópont), ahol a hallgatók tájékozódhatnak a képzéssel kapcsolatos részletekről.
Bevétel alapja: látogatottsági statisztikák + közvetlen szoftver értékesítések díja + jutalék a rendszeren keresztül elért bevételekből

2. Szabadegyetem + oktatási csomópont:

A szoftver nyelviskolák, képzéssel foglalkozó vállalkozások, szervezetek, magániskolák, és persze állami intézmények számára is értékesíthető - ebben a modellben mindenki potenciális vásárló, aki oktatással foglalkozik. A szoftver - licenz jelleggel - a szoftver portálján keresztül (is) megvásárolható, az oktatás szervezése szinte azonnal megkezdhető, a jogosultságok megszerzésével. A szoftver portálja ebben az esetben a DigiTanár szoftver bemutatásáról (értékesítési csatorna), valamint hangsúlyosabban, az üzemeltető szervezetek képzési anyagairól szól. Ebben az esetben jobban kiélezhető a verseny az oktatási intézmények közt (a portál "vertikális oktatási piactérre" válik, ami erősíti a versenyt).
Bevétel alapja: szoftver értékesítések az intézmények számára + az oldalon elhelyezett hirdetések + jutalék a rendszeren keresztül elért bevételekből

3. Tréningeszköz:

A szoftver exkluzív jelleggel kerül értékesítésre egy, de legfeljebb néhány nagyobb oktatási szervezet számára. Ebben az esetben nem kapcsolódik portál a termékhez, hiszen annak marketing- és értékesítési feladatai az intézmény hatáskörébe tartoznak. **Bevétel alapja:** szoftver értékesítések díja + jövőbeni fejlesztések költségei, karbantartás

4. A projekt és a szoftver komplett értékesítése

Ebben az esetben szakmai / intézményi befektető, vagy vállalkozás számára értékesítésre kerül a teljes projekt: a dokumentációk, a szoftver és annak tulajdoni, értékesítési, ill. fejlesztési jogai, együttesen.

Berg Krisztián

internet fejlesztési tanácsadó / designer

Enterprise Limited Kft. | www.enterpriselimited.hu | <http://www.honlapok.net>

E-mail: krisztian.berg@kapcsolatok.net

Telefon: 70/319 9933